



*Formazione Avanzata  
per Agenti Immobiliari*

# **Corso completo di FORMAZIONE TEORICO - PRATICO per AGENTI IMMOBILIARI**

**Anno 2020**  
*Aprile - Ottobre*

Presso **EUROHOTEL** Cascina (Pisa) - Sala Isabella  
Uscita FI-PI-LI Cascina - Viale Europa, 6

**RE** *innovation.it*

**SISTEMA C24**

Lavori meglio, lavori meno, hai più risultati.

**Casain24ore**<sup>®</sup>  
*network immobiliare*

**casagest24.it**

**per** *acquire.it*



**Mutuoin24ore**

**RISTRUTTURARE**  
SENZA PENSIERI 

Organizzato da  **Insieme** 

da 30 ANNI al servizio  
delle Agenzie Immobiliari

# N. 5 Workshop TEORICI – PRATICI da Aprile a Ottobre 2020

«Essere in “PRIMA FILA” in un mondo che cambia»

Da sempre presentiamo Corsi e Meeting per Agenti Immobiliari con un forte contenuto teorico e pratico.

Notiamo che ormai sono molteplici i Corsi di Formazione organizzati per questa categoria, però, molti di essi, sono solo «corsi spot» che in qualche modo emozionano i partecipanti, ma che poi danno pochi benefici pratici applicabili al lavoro quotidiano. In altre parole, finito il corso quasi tutto resta come prima!

In questa serie di 5 lezioni vogliamo, come sempre, unire la teoria alla pratica. Di tutti gli argomenti trattati daremo strumenti e istruzioni per poterli applicare nel lavoro di tutti i giorni.

Il corso toccherà tutte le aree che caratterizzano il lavoro di un'agenzia:

- **Acquisizione**
- **Gestione degli immobili acquisiti**
- **Promozione e pubblicità**
- **Vendita**
- **Post-vendita**

Si consiglia ad ogni partecipante di avere con se un computer / tablet dal quale potrà seguire le lezioni e visionare il software ed i siti proposti facendo anche esercitazioni pratiche.

Alla fine del percorso ognuno avrà acquisito quegli elementi teorici e pratici utilissimi per **lavorare meglio ed avere più risultati**.

Oltre allo Staff di Insieme s.r.l., ci saranno ospiti esterni per dare una formazione a 360 gradi, dall'esperto Web Marketing, al Fotografo, all'Home Stager, al Consulente Creditizio...

E, per concludere, riportiamo la nostra «MISSION» che da anni stiamo portando avanti:

*«Vogliamo formare una nuova generazione di Agenzie Immobiliari che abbiano gli strumenti e la preparazione per affrontare le sfide le mercato ed essere pronte per i grandi cambiamenti presenti e futuri, sia locali che globali»*

**Aule con un massimo di 30 partecipanti**  
**Attestato di partecipazione - Visibilità sui social**

# PROGRAMMA DEI CORSI:

- 1** > **Prima Lezione - ACQUISIZIONE 1**
  - Trovare nuovi immobili da acquisire  
*Verranno esaminati i vari sistemi e strumenti per reperire immobili da acquisire*
  - Come acquisire al giusto prezzo di mercato ed in esclusiva
  
- 2** > **Seconda Lezione - ACQUISIZIONE 2**
  - Rendere vendibili e dare valore agli immobili acquisiti  
*Cosa fare prima di presentare gli immobili acquisiti*
  
- 3** > **Terza Lezione - GESTIONE DEGLI IMMOBILI**
  - Creare una descrizione adeguata
  - Inserirli nel gestionale e condividerli con i colleghi
  - Ottimizzare la gestione
  
- 4** > **Quarta Lezione - PUBBLICITA' & MARKETING**
  - Tutti i nuovi canali utili per differenziarsi:  
Web, Social e nuove strategie
  
- 5** > **Quinta Lezione - VENDITA E POST-VENDITA**
  - Gestione professionale dei clienti che cercano
  - Nuovi clienti a «costo zero»

## **Totale 5 lezioni con i seguenti orari:**

ore 9,00 - 10,45 Prima sessione

ore 10,45 - 11,00 Pausa caffè

ore 11,00 - 12,45 Seconda sessione

Presso **EUROHOTEL** Cascina (Pisa) - Sala Isabella  
Uscita FI-PI-LI Cascina - Viale Europa, 6

# CALENDARIO E ORARIO DEI CORSI:

Ogni Agente può iscriversi a uno dei 3 calendari

**fino al raggiungimento dei 30 iscritti per ogni corso.**

(in fase di iscrizione è importante specificare a quale dei tre calendari ci si vuole iscrivere)

## CALENDARIO 1

**Prima lezione:** Martedì 14 Aprile  
**Seconda lezione:** Martedì 12 Maggio  
**Terza lezione:** Martedì 16 Giugno  
**Quarta lezione:** Martedì 8 Settembre  
**Quinta lezione:** Martedì 6 Ottobre

## CALENDARIO 2

Mercoledì 15 Aprile  
Mercoledì 13 Maggio  
Mercoledì 17 Giugno  
Mercoledì 9 Settembre  
Mercoledì 7 Ottobre

## CALENDARIO 3

Giovedì 16 Aprile  
Giovedì 14 Maggio  
Giovedì 18 Giugno  
Giovedì 10 Settembre  
Giovedì 8 Ottobre

## COSTI PER LE 5 LEZIONI:

Euro 150,00 per ogni iscritto

Euro 100,00 per ogni iscritto se gli agenti di una singola agenzia sono 3 o più

Fatturazione a fine Aprile - Pagamento a 30 gg. F.M.

**Sono inclusi:** Coffee Break, Materiale di consumo e Materiale esplicativo su supporti digitali, Collegamento WI-FI.

A tutti i partecipanti verrà rilasciato un **ATTESTATO DI PARTECIPAZIONE**.

E' consigliabile che ognuno dei partecipanti abbia con se un computer portatile o un tablet per accedere a internet.

L'iscrizione implica la partecipazione alle 5 lezioni. Non è possibile iscriversi solo per alcune lezioni. Le lezioni non usufruite non verranno rimborsate.

**ISCRIVITI (o conferma la pre-iscrizione già fatta)  
cliccando su:**

**F.A.I. - Formazione avanzata Agenti Immobiliari  
ISCRIZIONE AL CORSO 2020**